Вступительное испытание профессиональной направленности

Абитуриенты, поступающие на направление подготовки 54.03.01 Дизайн, профиль «Менеджмент в дизайн-бизнесе» проходят вступительное испытание профессиональной направленности.

Цель вступительного испытания - определить уровень понимания поступающим целей и задач профессиональной деятельности.

Дополнительное вступительное испытание профессиональной направленности состоит из двух частей:

- 1) Презентация себя и своего проекта (максимальное кол-во 40 баллов)
- 2) Концепция продвижения дизайнерского продукта (максимальное кол-во 60 баллов) Максимально возможное количество баллов за вступительное испытание 100.

Первая часть: Презентация себя и своих проектов

Заблаговременно оформленную презентацию абитуриент защищает перед членами экзаменационной комиссии.

Части	Примерное содержание	Формат и	Кол-во	Критерии оценки	
презентации		объем	баллов		
Информация	Коллаж, мудборд,	PDF, 5-7	1-15	Устная речь	
о себе как	визуальные способы	слайдов		Умение донести цель и	
личности	самовыражения			содержание	
				представленного	
				материала	
Презентация	Мероприятие,	PDF, 5-7	1-15	Четкость	
своего	демонстрирующее	слайдов		формулировки цели,	
проекта	лидерские качества,			задач и результатов	
	организаторские			проекта	
	способности,			Механизм и ресурсы	
	креативность			реализации проекта	
Портфолио	Творческие работы,	PDF, 5	1-10	Знание основ	
	выполненные в	слайдов и		композиции и	
	различных жанрах и	оригиналы		колористики	
	в любой стилистике	(3-5 работ)		креативность,	
				выразительность	
				образов	
Всего			Max 40		

Вторая часть: Практическое задание «Концепция продвижения дизайнерского продукта»

Выполняется в учебной аудитории с использованием компьютера подключенного к сети интернет.

Для выполнения задания поступающий получает пример дизайнерского продукта. Например:

- дизайнерская коллекция одежды для спортивных танцев и повседневного использования;
- дизайнерские кровати-трансформеры с механизмом, управляемым мобильным приложением через wifi;

- зеркало с системой дополненной реальности, позволяющее использовать его как виртуальную примерочную для онлайн или оффлайн магазина одежды.
- В течение 60 мин необходимо разработать концепцию продвижения продукта на рынок, включающую в себя:
- определение основных конкурентов;
- описание потенциального потребителя;
- разработка имени бренда и слогана продукта;
- определение приоритетных каналов и мероприятий (ивентов) продвижения продукта.

Критерии оценки практического задания:

	критерии оценки практи неского задания.								
	Элементы	Знать	Уметь	Баллы					
	концепции								
1	Определение	Понимание	Найти основных	0- 15					
	основных	значения слова	конкурентов,						
	конкурентов	«конкурент»	аргументировать выбор						
2	Описание	Понимание	Обосновать выбор	0- 15					
	потенциального	значения слова	потребителя						
	потребителя	«потребитель»							
3	Разработка	Понимание	Передать именем	0 - 15					
	имени бренда и	значения слова	особенность продукта и						
	его слогана	«имя бренда» и	привлечь слоганом						
	продукта	«слоган»	внимание к продукту						
4	Определение	Понимание	Обосновать выбор каналов	0 - 15					
	приоритетных	значения слова	продвижения продукта для						
	каналов и	«канал	определенного в п.2						
	мероприятий	продвижения»,	потенциального						
	(ивентов)	«ивент», знание	потребителя, описать						
	продвижения	основных видов	пример ивента для						
	продукта	каналов	продвижения бренда						
		продвижения							
		продукта							
	Итого			60					
	максимально								

Литература:

- 1. Горский К., Митина Н., Маркетинг для дизайнеров интерьера. 57 способов привлечь клиентов.- Альпина Паблишер, 2020,168 с. (пункты 1-4 практического задания)
- **2.** Жолобов В., Соловьев Н., Гаврилов М. Нейминг 3.0. Как придумать и защитить название. Издательские решения, 2018. 156 с. (пункт 3 практического задания)
- **3.** Кононова Е.А. Личный бренд с нуля. Как заполучить признание, популярность, славу, когда ты ничего не знаешь о персональном PR. ACT, 2017.-256 с. (пункты 1-4 практического задания)
- **4.** Манн И.Б. МАРКЕТИНГ БЕЗ БЮДЖЕТА. 50 РАБОТАЮЩИХ ИНСТРУМЕНТОВ.-Манн, Иванов и Фербер, 2019.- 296 с. (пункты 1-4 практического задания)

- **5.** Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов.-Альпина Паблишер, 2019.- 600 с. (пункт 1 практического задания)
- **6.** Хайрутдинова В. Покажи свое искусство миру. Как организовать выставку и продвигать личный бренд. Издательские решения, 2020- 70с. (пункт 4 практического задания)
- 7. Эйри Д. Логотип и фирменный стиль. Руководство дизайнера.- Питер, 2016.-230 с. (пункт 3 практического задания)